

弊社と弊社サービスのご紹介

株式会社MITOME

「株式会社MITOME」とは

- 弊社MITOMEは、働く皆様の内面不調に対する「カウンセリング」や内省を促す「コーチング」だけでなく、実務上の課題解決まで幅広くご支援させていただく「ヒト」に関するコンサルティング会社です
- 一般的な方法論や事例活用に加えて、カウンセラーの長年に渡るヒトとの出会いや経験、キャリア設計支援の知見などをフル活用し、「漠然としたモヤモヤ」をご一緒に紐解き、「現在の課題」を整理し、「次にどう動くかを見出す」ところまでご支援させていただきます
- お客様の業務や課題の内容、状況によっては、実務的アドバイスまで対応可能です
- お客様一人ひとりが、自分を見つめ（ME TO ME）、発見し（MEET ME）、その価値を自分自身が認められる（MI TO ME）ところまで、伴走させていただきます

代表 兼平克巳の略歴



1988年4月 野村総合研究所に入社

小売、外食、ネット販売、旅行、広告事業者の業務設計、IT企画、大規模システム構築、サービス事業開発に関して、PM、アプリケーション構築、維持保守など、超上流工程から実開発、運用、運用まで、エンジニア、PM、コンサルタントとして幅広い領域に30年超従事。うち3年間は、人事部にて新卒、中途、障がい者採用活動をリード。多くのお客様とのお付き合いする中で、組織や業務などヒトにまつわる様々な課題にも触れ、社内においては、人材育成、キャリア設計に積極的に関与。国家資格「キャリアコンサルタント」取得。

2020年4月 国内大手製造業に出向

顧客企業において、事業企画、IT計画、企画、構築、運用に3年間従事。収益増大、コスト削減、品質向上、マネジメント力強化、次期サービス立ち上げに貢献

2023年 アンカーアイティーコンサルティング社を立上げ、代表に就任

2026年 株式会社MITOMEを立上げ、代表に就任

主なサービス

✓ MITOME（よもやま）相談室

仕事や暮らしの中で生じる様々な悩み、不安、課題をじっくりお聞きし、紐解き、ありたい自分や、次の一步を一緒に探っていきます
(転職斡旋や専門的な実務アドバイスではありません)

✓ 高度IT人材育成支援

システム構想、システム計画策定、大型プロジェクトのマネージメントなど、高度なスキルや経験が必要な希少人材を育成するための計画策定、活動フレームワークの構築、OJTによる個別指導など実施します

✓ マネージャ層、リーダ層実行支援

組織活動のキーである部長職、課長職、リーダ層が抱える迷い、悩み、課題を解消しながら、実務上のアドバイスをさせていただきます

✓ その他

上記以外でもご要望があればお問い合わせください
(専門家のご紹介や、専門家との協業も含め可能な限り対応させていただきます)

MITOME（よもやま）相談室

✓ ご支援の内容と期待効果

（転職の支援や専門技術を要する実務アドバイスではありません）

- どんなヒトでも、職場や生活上の**不安、悩み、課題**を大なり小なり抱えています
- その**正体がはっきりせず「モヤモヤ」**していたり、誰かに話したくても話せない時は、この相談室にお出ください（相談することがわからなくても、うまく話せなくても大丈夫です）
- お客様の話をじっくりお聞きし、**紐解き、ご自身のありたい状態や次の一步をどう踏み出すか？一緒に探ってまいります**
- 面談形式はリモート、対面、左記の組み合わせなど、**相談者様毎に調整可能です**
- **法人の皆様**のこんな課題にもお応えできると思います
 - 相談する**仕組みがない、勤務中に相談時間が確保できない**
 - **客観的な視点、アドバイス、社外の参考情報**を活用したい
- 契約担当者様あてには、**相談傾向を定期報告**いたします
- 従業員様のモチベーションや**パフォーマンスの向上**はもちろんのこと、人員配置や育成計画の適正化や離職率低下など、様々な形で**貴社の事業に貢献できると考えております**



マネージャ層、リーダ層の実行支援

✓ ご支援の内容と期待効果

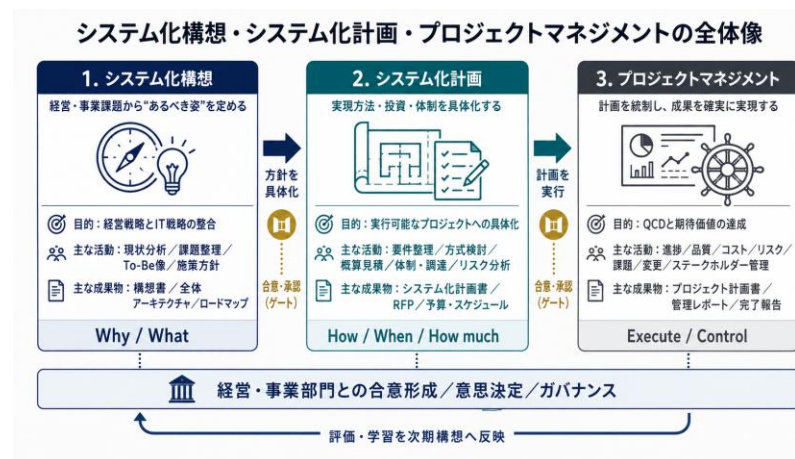
- ・組織のキーである部長職、課長職、リーダ層の個々の活動全般をご支援します
- ・特に「新任」の皆様は、やるべきこと、求められるスキル、コミュニケーション相手が急増し、自信が持てないことが重なりフリーズしてしまうことも多いと思います
- ・集合研修やコーチングなど一般的な解決策では、個別事情への対応が困難、かつ管理職自身の発動に期待するため、解決までに時間がかかります
- ・それに対して本サービスでは、伴走しながら、実務における具体的な意思決定や実践力の強化までご支援することで、短期間で具体的な成果を上げることが可能になります
- ・面談形式はリモート型、対面型、左記の組み合わせなど、
貴社のご要望に合わせて調整します
- ・組織におけるキーマンの心と実務のパフォーマンスを向上させることで、
事業全体に様々な好影響をもたらすことが可能だと考えています



高度IT人材育成支援

✓ ご支援の内容と期待効果

- ・IT企業がより付加価値の高いサービスを提供し、成長していくためには、**システム構想、システム計画など超上流工程**から受託することが有効です
- ・また、**難易度の高い大型案件**を積極的に受注していくことも求められます
- ・しかしながら、多くのIT企業では超上流工程や大型案件を**経験した社員は限定される**ため、社内での**人材育成が困難**であることが実態であり、**外部研修でカバーするにも限界**があります
- ・**育成計画の策定、活動フレームワークの構築（標準化）、**実案件での**直接的アドバイス**を通じて、高度スキル保有者を増やすことで、**貴社の成長力と利益率増大に貢献**します
- ・従業員様との面談は**リモート型、対面型、左記の組み合わせ**など、**貴社のご要望に合わせて調整**します



契約スキーム

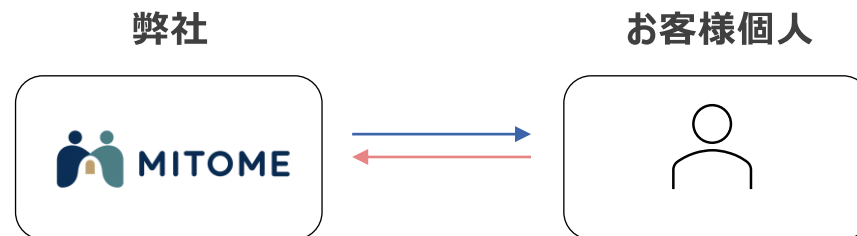
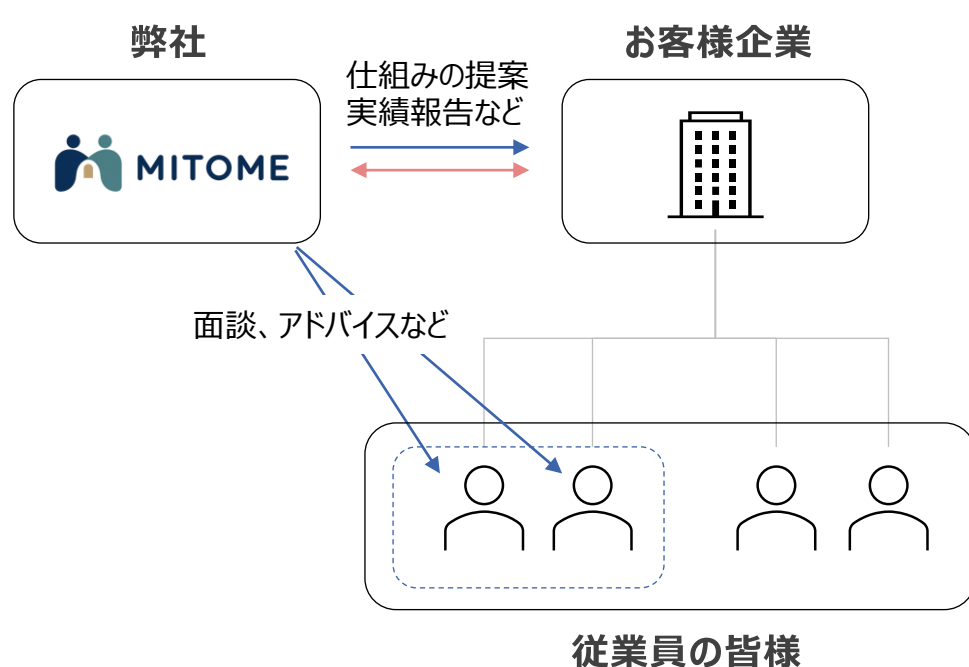
サービス提供 →
契約、費用支払い ←

【法人契約】

- ・サービスの内容（対象者、ご利用頻度、提供方法など）に応じて費用見積もりをいたします
- ・従業員様から相談、アドバイス機会の追加要請をいただいた場合には、別途個人契約として承ります
（従業員様の許可を得た上でご要請内容を貴社に共有）

【個人契約】

- ・法人契約の有無に関わらず、従業員様と直接契約することも可能です
- ・サービス内容に応じて費用見積もりいたします



弊社の強味、特徴

- ✔ **実体験に基づくノウハウや方法論のフル活用**
テーマ、規模、課題に関するバリエーションのみならず、業務や組織の設計、運用開始後も含めた課題解決の経験やそこから生成したメソドロジーを余すことなく活用し、お客様の事業成功に向け全力でご支援します
- ✔ **チャレンジと実現性の両輪アプローチ**
高い目標とチャレンジスピリットは持ちつつも、技術的、時間的、費用的な制約や運用開始後の運用性、拡張性を加味した実現性の評価を着実に行うことで、「絵に描いた餅」になることなく、「地に足の着いた」アプローチを実施します
- ✔ **お客様視点のQCDバランスと柔軟性**
ハイクオリティーな成果を目指しつつも、お客様が求めるスピード感やコスト感に寄り添い柔軟なご提案を行います
- ✔ **専門領域の拡張、社外連携**
自社だけ解決仕切れない課題については、外部の専門化をご紹介したり、専門家（会社）とタッグを組んで幅広い領域に対処します
- ✔ **テーマ、進め方に関する柔軟性**
お客様のご要請、ご事情に合わせて、幅広く、柔軟に対応いたします

所在地、連絡先

株式会社 MITOME (MITOME Co., Ltd.)

代表 兼平克巳

本社 〒220-0012

神奈川県横浜市西区みなとみらい4-4-2横浜ブルーアベニュー12F

お問い合わせ

☎ **045-274-1036**

✉ ***mitome@ancit.co.jp***

📞 **Mitomeanc** (公式／準備中)

👤 **www.mitome.ancit.co.jp** (準備中)



関連会社：アンカーアイティーコンサルティング株式会社